

هانشین سنگین

۵۷

ماهنامه تخصصی ماشین آلات سنگین از کلیه مخاطبان خود تقاضا دارد جهت امور درج آگهی و یا اخذ اشتراک با شماره ۰۹۳۳۴۶۴۵۰۹۶ تماس حاصل نمایند.

اسفند ۱۴۰۱ - شعبان ۱۴۴۴
مارس ۲۰۲۳ - سال پنجم - شماره پنجاه و هفتم
۱۲ صفحه / ۱۵۰۰۰ تومان

ماهنامه تخصصی ماشین آلات سنگین ایران

سَنو پارِس

SNOW PARS

یکگام جلوتر



www.snowpars.com



کسب رتبه ارزنده ۶۴

در فهرست شرکتهای برتر ایران به انتخاب سازمان مدیریت صنعتی



100

سال حضور
مستمر

در همایش
شرکتهای برتر



س ۱۴۰۲ ال فرخنده باد



جعفری در مراسم اختتامیه رویداد توسعه ایده های فناورانه گل گهر اعلام کرد:

تدوین الگویی برای حضور دانش بنیان ها در توسعه زنجیره معدن



به گزارش روابط عمومی ایمیدرو، وجیه... جعفری در مراسم اختتامیه رویداد توسعه ایده های فناورانه گل گهر ضمن بیان این مطلب گفت: امروز ذخایر مختلف معدنی در پهنه های کشور وجود دارد که نیازمند شناسایی دقیق با استفاده از دانش فنی و فناوری های جدید است. وی افزود: همچنین، برای بهره وری مطلوب از ذخایر اکتشاف شده، باید به صورت بهینه و با کمترین قیمت تمام شده و در نتیجه بهره وری بالا، استخراج و فرآوری کنیم. به گفته جعفری، در این حوزه نیز نیازمند فناوری های جدید هستیم.

امکان صرفه جویی ارزی یک تا ۵۰۰ میلیون دلار با تولید عناصر استراتژیک

رئیس هیات عامل ایمیدرو با اشاره به اینکه فرآوری مواد معدنی، نیازمند فناوری های جدید است، گفت: ایمیدرو از سال گذشته با همکاری شرکت های بزرگ، وزارت صمت و معاونت علمی، فناوری و اقتصاد دانش بنیان ریاست جمهوری، طرح عناصر راهبردی و استراتژیک با تمرکز بر ۱۴ عنصر معدنی استراتژیک که روی آنها کار نشده یا کمتر کار شده و به واردات وابسته هستیم، در دستور کار قرار گرفته است.

وی افزود: در حال حاضر، سالانه حدود یک میلیون دلار واردات مواد اولیه داریم اما با تولید ۱۴ عنصر معدنی مورد نظر، سالانه می توانیم بین یک تا ۵۰۰ میلیون دلار صرفه جویی ارزی داشته باشیم. علاوه بر آن، این امر اشتغال قابل توجهی نیز ایجاد می کند.

ارائه توانمندی های ۲۵ شرکت دانش بنیان در دایان

جعفری با اشاره به برگزاری ۵ رویداد همسرانی (دایان) شرکت های متقاضی و شرکت های دانش بنیان طی امسال توسط مرکز ایمینو، گفت: در این رویدادها، ۲۵ شرکت توانمندی های خود را برای شرکت های بخش معدن و صنایع معدنی مطرح کرده اند.

وی ادامه داد: موضوعات دیگر در حال پیگیری از سوی ایمیدرو، هوشمندسازی معادن، ایجاد پایگاه داده اطلاعات، موضوع فن بازار، برگزاری جشنواره اینوماین، تورهای فناورانه برای شرت های بزرگ با حضور شرکت های دانش بنیان، تشکیل کنسرسیوم هایی با حضور شرکت های بخش معدن و صنایع معدنی و غیره است.

نسل چهارم صنعتی در ایمیدرو

جعفری با اشاره به اینکه توجه به اصول مهمی مانند توسعه بومی سازی، ضایعات صفر، کربن صفر و ... هستیم نیازمند ورود به نسل چهارم و برنامه ریزی برای نسل پنجم هستیم، تصریح کرد: در ایمیدرو، نهادینه سازی نسل چهارم انقلاب صنعتی در حال انجام است و امیدواریم این فرآیند با حضور متخصصان و نیروهای توانمند دانشگاهی و شرکت های دانش بنیان فراهم شود. وی ادامه داد: در این حوزه، سیاست های مورد نظر وزیر صنعت، معدن و تجارت مورد توجه است. تأسیس مرکز ایمینو که سال های گذشته شکل گرفت و طی ۲ سال اخیر قوام یافت، پس از شناسایی ایده های برتر در جشنواره اینوماین، این مرکز اقدام به حمایت از ایده ها می کند.

دستاوردهای توسعه ای ایمیدرو در تامین زیرساخت های معدن و صنایع معدنی



به گزارش روابط عمومی ایمیدرو، در راستای ارتقای حمل و نقل ریلی مواد و محصولات معدنی و رفع چالشها، این سازمان با تمرکز بر تامین لکوموتیو مورد نیاز حمل بارهای معدنی (از طریق سرمایه گذاری شرکت های حمل و نقل ریلی بخش معدن و صنایع معدنی)، موفق به اخذ مجوزهای قانونی برای اجرای دو قرارداد تامین لکوموتیو شد.

تامین برق

در سال جاری ۳۹۱۵ مگاوات ظرفیت جدید به پروژه های تفاهم نامه ۱۰ هزار مگاوات؛ افزوده شده و کل ظرفیت نیروگاه های در دست اقدام توسط ۳۳ شرکت صنعتی و معدنی به ۱۳۹۲۰ رسیده است.

آغاز ۵۳۳۰ مگاوات ظرفیت جدید

عملیات اجرایی ۱۰ پروژه با ظرفیت کل ۵۳۳۰ مگاوات آغاز شده است که دارای پیشرفت ۳۴ درصد است. اولین واحد در گازی به ظرفیت ۱۸۳ مگاوات در خرداد ماه با سرمایه گذاری شرکت سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات و دومین واحد تا پایان بهمن ماه آماده بهره برداری است.

مناطق ویژه اقتصادی

پروژه های زیرساختی از جمله تامین آب، برق، گاز و راه در مناطق ویژه اقتصادی ایمیدرو همچون منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس، پارسین، لامرد و کاشان با هزینه حدود ۱۲۰۰ میلیارد تومان از ابتدای سال ۱۴۰۱ تاکنون، تکمیل و یا در حال ساخت است.

تامین آب

در حوزه تامین آب و پروژه انتقال آب از خلیج فارس و دریای عمان به استان ها؛ اجرای فاز دوم آبخیزین کن پروژه انتقال آب خلیج فارس (خط اول) با پیشرفت ۸۷ درصد در حال انجام است.



تنها نمایندگی انحصاری برند عالی اروپایی KMF در ایران













واردکننده تمامی قطعات اصل کوماتسو و OEM ماشین آلات راه سازی و معدنی

یک بار خرید، یک عمر تعهد

KOMATSU | HYUNDAI | HITACHI | USU | CAT | SHANTUI | DENSO

راه ارتباطی | www.IranSmg.com

شماره تماس | ۰۲۱۶۶۶۱۹۱۹۱ | ۰۹۱۰ ۴۷۲ ۰۰ ۷۱

شبکه اجتماعی | @IranSmg | ۰۹۱۲ ۹۳۱ ۱۰ ۱۲

دفتر مرکزی: تهران، مهرآباد جنوبی، خیابان توکلی خیابان فرحزادی، بلاک ۷۶ طبقه ۲

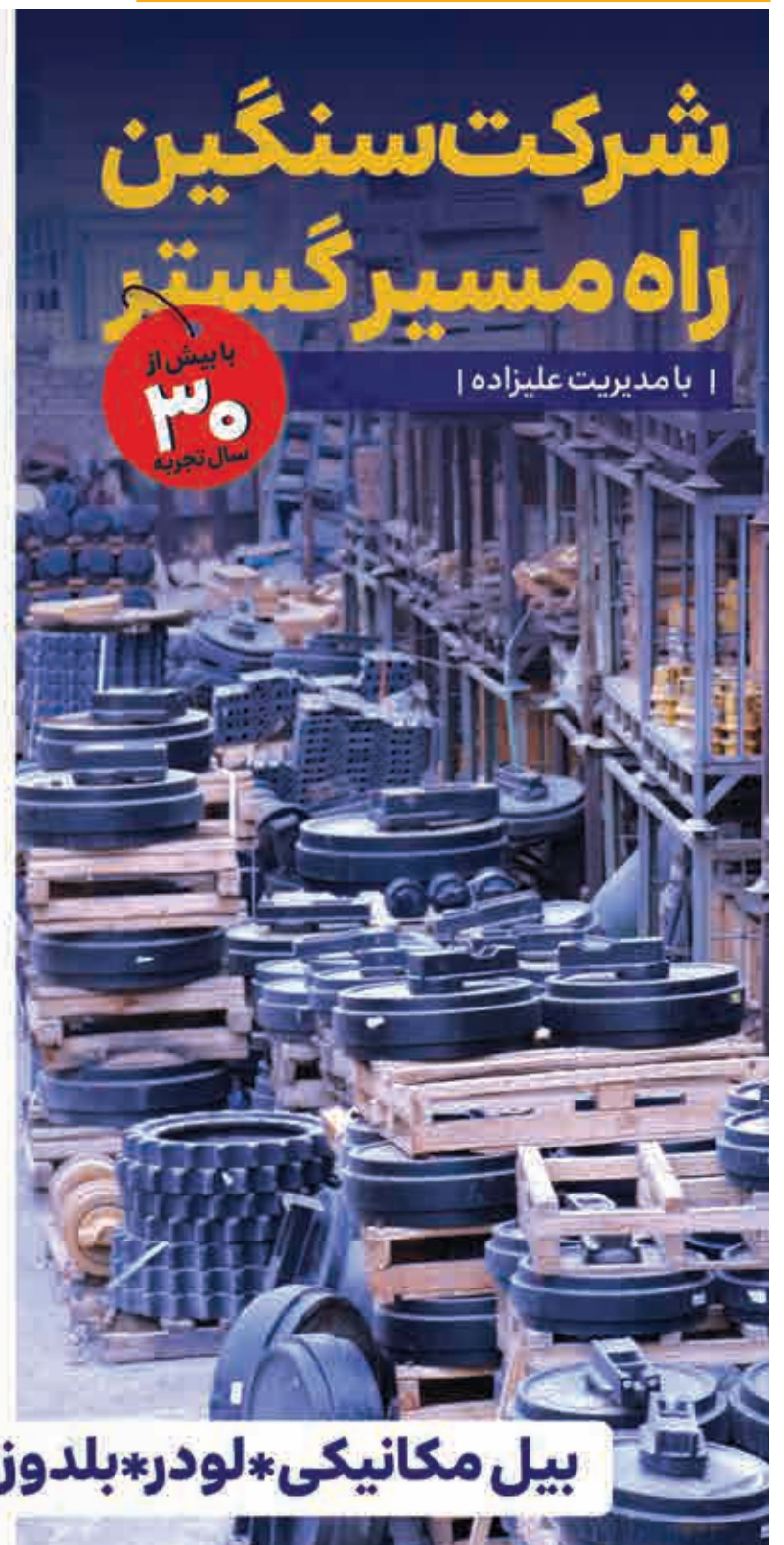
بیل مکانیکی *لودر* بلدوزر * دامپتراک * گریدر

شرکت سنگین

راه مسیر گستر

با مدیریت عزیزانه |

با بیش از
۳۰
سال تجربه



بهبودی قابلیت فروشندگی برای مشارکت با مدیران ناوگان



بر اساس مطالعه جدیدی که توسط CONSTRUCTION EQUIPMENT با مشارکت TOPCON انجام شده است، درک مدیران ناوگان از نحوه شراکت فروشندگان آنها با آنها از سال گذشته بهبود یافته است. اندکی کمتر از نیمی از پاسخ دهندگان (۴۸٫۸ درصد) به گزارش و پیش بینی سالانه ۲۰۲۳ توانایی فروشندگی اصلی خود را برای شراکت در خدمات به عنوان «عالی» یا «بسیار خوب» ارزیابی کردند. این در مقایسه با ۴۳٫۳ درصدی است که همان رتبه‌بندی را در سال گذشته ارائه کرده بود. فروشندگان بیشتری مانند BOBCAT از شمال تگزاس، برنده جایزه تعالی فروشندگی امسال، می‌توانند خدمات مدیریتی را برای تعمیر و نگهداری و عیب‌یابی ماشین آلات و ناوگان مشتری ارائه دهند. مدیریت تعمیر و نگهداری با استفاده از داده‌های ماشین، ارسال خدمات و روابط با مشتری می‌تواند مدیران تجهیزات را آزاد کند و زمان کار را بهبود بخشد. نمایندگی‌های فروش در سراسر کشور با نمایندگی خطوط مختلف برند، با این فرصت‌ها پیش می‌روند.

با این حال، تنها ۱۳٫۶ درصد از مدیران ناوگان، فروشندگان خود را از نظر توانایی آنها در ارائه خدمات «عالی» ارزیابی می‌کنند که از نظر آماری نسبت به گزارش ۱۳٫۰ درصدی سال گذشته تغییری نکرده است. در پایین ترین سطح مقیاس رتبه بندی، ۱۴٫۲ درصد از پاسخ دهندگان توانایی فروشندگی اصلی خود را برای شراکت در خدمات به عنوان «عادلانته» یا «ضعیف» ارزیابی کردند که در گزارش و پیش بینی سالانه ۲۰۲۲ ۱۲٫۷ درصد بود. اعتماد مدیران تجهیزات مانند سال گذشته (۵۳٫۶ درصد) درک فروشندگی از فناوری ماشین به عنوان «عالی» یا «بسیار خوب» باقی ماند. در مطالعه سال ۲۰۲۲، ۵۴٫۵ درصد رتبه‌های مشابهی را ثبت کردند.

دوسان به عنوان DEVELON تغییر برند می‌دهد



DEVELON در حال تغییر نام خط تجهیزات ساخت و ساز خود به HYUNDAI DOOSAN INFRACORE است. ماشین‌های نارنجی آشنا نامگذاری خود را حفظ خواهند کرد، اما برگردان‌های دوسان دیگر وجود ندارند. تاد روکر؛ معاون ابتکارات رشد، گفت که DEVELON، که DE-VEL-ON تلفظ می‌شود، از «DEVELOP» «ONWARD» گرفته شده است. نام روی ماشین‌ها تنها تغییر عمده‌ای است که مشتریان مشاهده خواهند کرد. روکر گفت که طرح رنگ، نامگذاری (DL/DX/DA)، مکان‌های برگردان و شعار «تقویت شده توسط نوآوری» تغییری نخواهد کرد. او در مراسم معرفی جهانی این برند جدید در لاس وگاس، نوادا گفت: «ما از نظر تاریخ غنی هستیم و چیزهای زیادی وجود دارد که به آنها افتخار می‌کنیم و می‌خواهیم از آن محافظت کنیم. ما خواهان تغییر بنیادین نبودیم. ما می‌خواهیم از نسب و موفقیتی که آنها به دست آورده‌اند محافظت کنیم.» تغییر نام تجاری گام بعدی این شرکت به عنوان بخشی از تمایز آن از تولیدکننده برادر HYUNDAI CONSTRUCTION EQUIPMENT و HYUNDAI DOOSAN INFRACORE است. هر دو HYUNDAI GENUINE هستند، اما هر دو به عنوان نهادهای جداگانه به بازار عرضه می‌شوند و عمل می‌کنند. به گفته ادوارد سانگ که تا پایان سال ۲۰۲۲ مدیر عامل شرکت DOOSAN INFRACORE آمریکای شمالی بود و اکنون مدیر فروش جهانی HYUNDAI DOOSAN INFRACORE در کره است، نام HYUNDAI DOOSAN INFRACORE و DOOSAN INFRACORE آمریکای شمالی نیز تغییر خواهد کرد. کریس جئونگ مدیرعامل جدید است. هیچ چارچوب زمانی برای تغییر نام مشخص نشده است.

پارسیان پیشرو صنعت

نمایندگی انحصاری فروش و خدمات پس از فروش ولوو کانستراکشن و ولوو پنتا در ایران



سَنو پارس

SNOW PARS

یک گام جلوتر



www.snowpars.com



تولید کننده انواع ماشین آلات راه سازی ، معدنی و لیفتراک



واژه ماشین زنگرس
VAJEH MACHINE ZAGROS CO.

SHANTUI
VALUE THAT WORKS

تلفن: ۰۲۱ - ۴۴۹۹۷۷۱۸
www.vajehmachine.com

تعمیرات تخصصی انژکتور موتورهای

CAT

35 Series, C13, C15, C18

CATERPILLAR®



کلینیک دیزل



BOSCH

Diesel Center

ویلیام

مرکز تعمیرات و خدمات پس از فروش بخش دیزلی بوش در ایران

تعمیر و بازسازی انواع پمپ و انژکتور طبق

استانداردهای شرکت بوش **BOSCH**

بازیابی و سرویس سیستم سوخت رسانی

و عیب یابی کامپیوتری ماشین آلات دیزل

تهران، کیلومتر ۲۷ جاده ساوه، سه راه آدران به سمت رباط کریم
ابتدای نصیر شهر، کلینیک دیزل : مدیریت : ویلیام کشیشیان
۰۹۱۲۱۵۴۲۲۰۳ - ۰۲۱-۵۶۸۶۴۹۷۵ - ۰۲۱-۵۶۸۶۲۸۵۱



معرفی



sam_hightech_ltd



www.samhightech.ir



info@samhightech.ir



021 56 27 70 18



S A M
HIGH TECH



دستگاه انفجار پلاسمایی

برای حفاری معادن، اولین بار در جهان

SAM HIGHTECH LTD.

وقتی رکوردهای فروش شکسته می شود

رقم تیترا جدول زرد امسال که فروش تجهیزات ساختمانی را برای ۵۰ تولیدکننده برتر تجهیزات اصلی جهان (OEMS) جمع آوری می کند، چشم نواز است - فروش ۵۰ OEM ۲۳۲,۷ میلیارد دلار آمریکا بود. این بالاترین رقم ثبت شده در جدول زرد و افزایش ۲۰,۸ درصدی نسبت به سال گذشته است.

EQUIPMENT نیز زیرمجموعه آن است. DOOSAN BOBCAT به عنوان بخشی از HYUNDAI DOOSAN INFRACORE به عنوان یک تجارت مستقل به فعالیت خود ادامه می دهد - اکثر سهام این شرکت در DOOSAN BOBCAT به عنوان بخشی از فروش گنجانده نشده است.

این بدان معناست که DOOSAN BOBCAT به عنوان یک ورودی جدید فهرست شده است که قبلاً در DOOSAN INFRACORE گنجانده شده است. DOOSAN BOBCAT در رتبه ۱۴ جدول، HYUNDAI DOOSAN INFRACORE در رتبه ۱۹ و تجهیزات HYUNDAI CONSTRUCTION در رتبه ۲۳ قرار دارند. با توجه به علاقه، فروش مجموع این سه شرکت آنها را در رتبه هفتم لیست امسال قرار می دهد. از نظر حرکت بالا و پایین، جدول زرد امسال نسبتاً ثابت است. یکی از بزرگترین جابجایی‌ها، DINGLI مستقر در چین است که از ۴۶ به ۴۰ رسیده است. سازنده تجهیزات دسترسی سال گذشته یک ورودی جدید در لیست بود، بنابراین دو سال بسیار قوی را تجربه کرده‌اید. شرکت ساخت و ساز راه آهن چین (CRCC) یک ورودی جدید است که مستقیماً در رتبه ۳۶ قرار گرفت. این شرکت تجهیزات تونل زنی هوشمند و سیستم های راه آهن را تولید می کند. HIDROMEK از حضور در ۵۰ تای برتر غافل شد.

آینده چه چیزی در انتظار شماست؟
در کوتاه مدت، احتمالاً کاهش جزئی
بسیاری از OEM ها گزارش داده اند که دفترچه های سفارش برای سال ۲۰۲۲ پر است و بنابراین فروش در سطح بالایی باقی خواهد ماند. کشورهای سراسر جهان هنوز در حال سرمایه گذاری هنگفت در طرح های زیرساختی هستند. چین، بزرگترین بازار تجهیزات ساختمانی جهان، در سال ۲۰۲۱ سال آرامی را سپری کرد اما فروش جهانی همچنان رشد داشت. خیلی به بازار چین بستگی دارد - در حال حاضر ما پیش بینی می کنیم که کاهش دیگری در فروش چین در سال ۲۰۲۲ وجود داشته باشد، اما فقط یک کاهش کوچک.
حتی اگر جدول زرد سال آینده به لحاظ آماری سقوط کند، باز هم یک رکورد خواهد بود. با این حال، درازمدت‌تر، ابرهایی در افق وجود دارد: زنجیره‌های تامین طولانی، افزایش هزینه‌ها، کمبود مواد در دسترس، حمله روسیه به اوکراین و افزایش تورم.
با فروش بسیار قوی اخیراً تعداد زیادی ماشین آلات جوان در ناوگان وجود دارد. اگر سرعت کار کند می شود، سرمایه گذاری نکردن در تجهیزات جدید یک تصمیم آسان است.
این احتمال وجود دارد که جدول زرد بعدی یکی از بزرگترین جدول‌های تاریخ باشد - پیش‌بینی آن چه بعد از آن اتفاق می افتد دشوارتر و مبهم‌تر است. با این حال، یک چیزی که چند سال اخیر

تعجب نیست زیرا هر دو در چین مستقر هستند. جان دیر با فروش ۱۱,۳ میلیارد دلاری به رتبه پنجم صعود کرد که نسبت به سال گذشته رشد چشمگیری داشت. در جای دیگر در میان ده برتر، تجهیزات ساختمانی ولوو در جایگاه ششم قرار دارند و پس از آن زوملین چین قرار دارد. LIEBHERR تا رتبه هشتم و هیتاچی به رتبه نهم سقوط کردند. SANDVIK یک ورود جدید به ده مورد برتر است - شاید تعجب آور نباشد که در سال ۲۰۲۱ این شرکت ۱۴ کسب و کار را به دست آورد.

تغییرات بزرگ

یکی از بزرگترین تغییرات در جدول زرد امسال به دلیل خرید DOOSAN INFRACORE توسط صنایع سنگین هیوندای است. DOOSAN INFRACORE به HYUNDAI DOOSAN INFRACORE و زیرمجموعه گروه جدید HYUNDAI GENUINE تبدیل شد که شرکت HYUNDAI CONSTRUCTION

و دلیل این امر فروش بسیار قوی در چین بود. در سال ۲۰۲۱ فروش در چین اندکی کاهش یافت، اما سایر بازارهای بزرگ جهان، مانند اروپا و آمریکای شمالی، همگی سال‌های قدرتمندی را پشت سر گذاشتند. این رشد توسط غول صنعت کاترپیلار به خوبی نشان داده شده است - که موقعیت معمول خود را در بالای جدول اشغال می کند. سال گذشته بخش ساخت و ساز و منابع این شرکت ۲۴,۸ میلیارد دلار فروش داشت. در جدول امسال که به ۳۲ میلیارد دلار آمریکا، یعنی رقمی بسیار نزدیک به آخرین نتیجه قبل از همه گیری صعود کرده است.

کوماتسو دارای داستان مشابه با رتبه دوم است که شاهد افزایش فروش از ۱۹,۹ میلیارد دلار به ۲۵,۳ میلیارد دلار بود. بنابراین، تنها دو تولیدکننده برتر به تنهایی فروش ۱۲,۶ میلیارد دلاری را ثبت کردند. این تا حدودی افزایش ۲۰,۸ درصدی جدول را در سال جاری توضیح می دهد. رتبه سوم XCMG مانند SANY (در جایگاه چهارم) شاهد افزایش فروش کمتری است - جای

بررسی اعداد و ارقام نشان می دهد این بالاترین رقم ثبت شده در «جدول زرد» و افزایش ۲۰,۸ درصدی نسبت به سال گذشته میلادی است. تعجب آور نیست وقتی که به گفته کارشناسان صنعت تقریباً ۱,۲ میلیون قطعه تجهیزات ساختمانی در سال ۲۰۲۱ فروخته شد. این افزایش ۹ درصدی نسبت به تعداد فروخته شده در سال ۲۰۲۰ و بالاترین رکورد ثبت شده است. در برخی زمینه ها، فروش در جدول زرد سال گذشته ۱۹۱,۵ میلیارد دلار بود. این در سالی رخ داد که تحت تأثیر کووید-۱۹ بود و نسبت به ۲۰۲,۷ میلیارد دلار آمریکا در سال گذشته کاهش داشت. پس از حذف (در اکثر کشورها) محدودیت‌های قرنطینه، فروش همیشه برگشت می کرد، سوال این بود که چقدر. پاسخ: زیاد. با توجه به اینکه رشد در سراسر جهان گسترش یافته است، مسلماً این افزایش چشمگیرتر است (و شاید پایدارتر). جدول سال گذشته علیرغم اینکه در زمان یک بیماری همه گیر جهانی اتفاق افتاد، تنها شاهد کاهش ۵,۵ درصدی بود

SHARE OF YELLOW TABLE REVENUES

The information below indicates that revenues have decreased in Asia from last year's 52.1% of the total amount generated to 50.2%. This is to be expected - during the worst of Covid-19 most major markets around the world saw declines, except China. In this year's Yellow Table OEMs from other countries have recovered and recorded more growth.

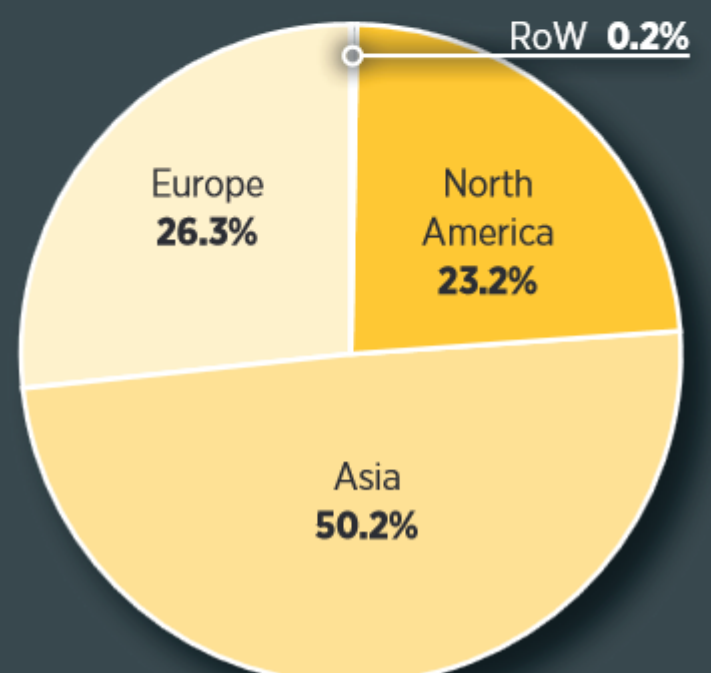
North America enjoyed a slight increase from 22.3% to 23.2%, helped by the strong showing of Caterpillar, the world's largest OEM by sales, and John Deere. Europe saw a marginal increase from last year's percentage of 25.2% to 26.3% and has three companies in the top ten: Volvo CE at six, Liebherr at eight and Sandvik at ten.

Please note that these figures represent the revenues of the companies listed on the Yellow Table, and are therefore not representative of the revenues generated within the regions themselves or individual countries as a whole.

BY COUNTRY

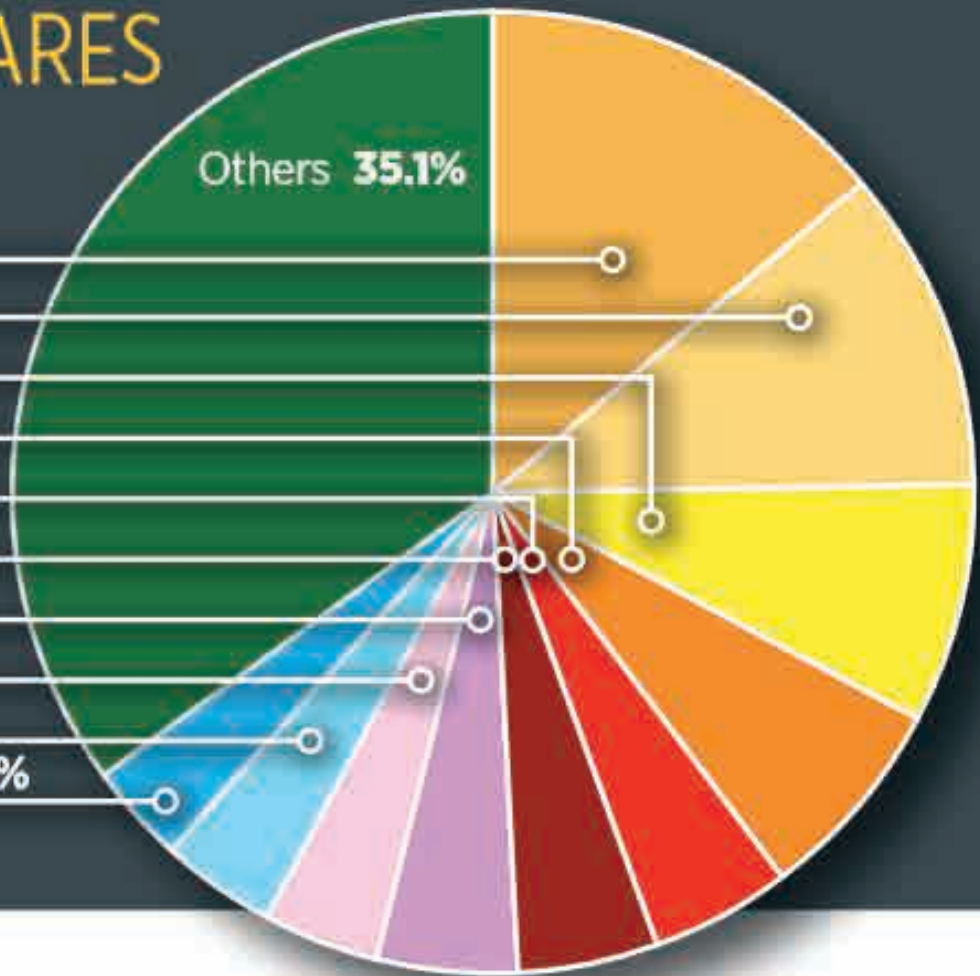
	LAST YEAR	THIS YEAR
CHINA	25.0%	24.2%
US	21.9%	22.9%
JAPAN	22.0%	21.2%
SWEDEN	9.7%	10.0%
GERMANY	5.6%	5.7%
SOUTH KOREA	4.9%	4.6%
FINLAND	3.0%	3.2%
UK	2.1%	2.6%
FRANCE	2.0%	2.0%
ITALY	1.3%	1.6%
AUSTRIA	0.9%	0.9%

BY REGION



TOP TEN COMPANY SHARES

Caterpillar	13.9%
Komatsu	11.0%
XCMG	7.9%
Sany	7.0%
John Deere	4.9%
Volvo Construction Equipment	4.7%
Zoomlion	4.5%
Liebherr	4.1%
Hitachi Construction Machinery*	3.9%
Sandvik Mining and Rock Technology	3.2%



برخورد کرده است. این که آیا می‌تواند در کنار فشارهای تورمی فزاینده و چشم‌انداز سیاسی و امنیتی جهانی که به طور فزاینده‌ای از هم پاشیده است، به مقابله با این موارد ادامه دهد یا خیر، باید دید. آمار جدول زرد چند سال آینده ممکن است لازم باشد قبل از اینکه دوباره بالا برود پایین بیاید.

سطح کاهش یافته باشد، قوی باقی بماند. بسیاری از OEM ها گزارش می‌دهند که دفترچه‌های سفارش آنها پر است و دولت‌ها به سرمایه‌گذاری در پروژه‌های زیرساختی در مقیاس بزرگ ادامه می‌دهند. ساخت و ساز، تا کنون، به خوبی با تمام مسائلی که در آن ایجاد شده است - یک بیماری همه گیر جهانی، کمبود کارگران ماهر، کمبود مواد، افزایش قیمت‌ها و موارد دیگر، به خوبی

دارد: VOLVO CE با ۶، LIEBHERR با ۸ و SANDVIK با ۱۰ شرکت. لطفاً توجه داشته باشید که این ارقام نشان‌دهنده درآمدهای شرکت‌های فهرست‌شده در جدول زرد است و بنابراین نشان‌دهنده درآمدهای ایجاد شده در خود مناطق یا کشورهای جداگانه نیست.

بازگشت فروش پس از بیماری همه گیر
از آنجایی که جهان - عمدتاً - از قرنطینه به دلیل همه‌گیری کووید-۱۹ خارج شد، انتظار می‌رفت که فروش افزایش یابد و این اتفاق افتاده است. میزان این افزایش شاید تعجب برانگیزتر باشد و جدول

نشان داده است، این است که ساخت و ساز چقدر قوی است. این بخش ممکن است برای مقاومت در برابر هر گونه باد مخالف اقتصادی و ژئوپلیتیکی که با آن مواجه است بهتر از سایر بخش‌ها باشد. اطلاعات جدول اول نشان می‌دهد که درآمدها در آسیا از ۵۲،۱ درصد از کل میزان تولید سال گذشته به ۵۰،۲ درصد کاهش یافته است. این قابل انتظار است - در بدترین دوران کووید-۱۹، اکثر بازارهای بزرگ در سراسر جهان به جز چین، شاهد کاهش بودند. در جدول زرد امسال، OEM های سایر کشورها بهبود یافته و رشد بیشتری را ثبت کرده‌اند.



کنفرانس بین‌المللی
فن آوری معدن و صنایع معدنی ایران
۱۳-۱۲ اردیبهشت ۱۴۰۲
مرکز همایش هلی بین‌المللی جزیره کیش

Under The Patronage of
IMIDRO
Int. Co-Organizer: Spire-Events
SPIRE EVENTS
Technology Partners
DATA CODE
Organizer: Rastak Pad Vision Co.
RRV
IDPEX

Sponsors:

Media:

IRAN MINING TECHNOLOGY SUMMIT 2023
2-3 May 2023
Kish Free Zone Conference Center

Organizer: Rastak Pad Vision Co
+98 -21- 88346455 -7
+989120295791
+989120295792
imt2023@rastak-expo.com
iranminingtech.com



زرد را به بالاترین مجموع خود می‌رساند. افزایش ۲۰،۸ درصدی در شرایطی که جدول سال گذشته تنها شاهد کاهش ۵،۵ درصدی نسبت به بالاترین رقم ثبت شده در آن نقطه بود، بسیار چشمگیرتر است. حداقل برای کوتاه مدت، ما انتظار داریم که رقم فروش جدول زرد، اگر در

آمریکای شمالی از افزایش جزئی از ۲۲،۳ درصد به ۲۳،۲ درصد برخوردار بود که به دلیل نمایش قوی کاترپیلار، بزرگترین OEM جهان از نظر فروش، و جان دیر بود. اروپا شاهد افزایش اندکی از ۲۵،۲ درصدی سال گذشته به ۲۶،۳ درصد بود و سه شرکت در ده شرکت برتر

آشنایی با جدیدترین ماشین آلات آسفالت ساز دنیای صنعت

DYNAPAC

داشبوردهای هوشمند

گستره ای از سنگفرش ها و روکش های آسفالت شامل سنگفرش ۱۰ فوتی D۳۰T سنگفرش آسفالت چرخ دار ۱۰ فوت D۳۰W سنگفرش ۸ فوتی D۲۵T و سنگفرش چرخ دار ۸ فوت D۲۵W می باشد. مدل های Screenshot شامل Mat Master ۱۶R با برد ۸ تا ۱۶ فوت و Mat Master ۲۰R با برد ۱۰ تا ۲۰ فوت می باشد. سنگفرش ها دارای طراحی مسیر لاستیکی فوق العاده iTrack و کنترل تعلیق دینامیک هستند. کنسول های تراکتور دوگانه مستقل موقعیت های کاری انعطاف پذیر را برای اپراتور فراهم می کنند. داشبورد هوشمند و طراحی HMI روی تراکتور و روکش به اپراتور اجازه می دهد تا در ساعات طولانی سنگفرش روی کار سنگفرش متمرکز شود. داشبوردهای چرخاننده کاربرپسند به سوئیچ های ضامن و چرخشی در دسترس هستند.



VÖGELE

موتورهای جان دیر

سیستم های آسفالت (SUPER ۱۹۰۰-۵i) و (SUPER ۲۱۰۰-۵i) اولین مدل های نسل Dash ۵ هستند. هر دو واحد دارای روکش های کششی هستند. (i)۱۹۰۰-۵ تا حدود ۳۸ فوت با سرعت ۹۰۰ تن در ساعت سنگ فرش می کند. موتور Deere حدود ۲۰۰ اسب بخار در ۲۰۰۰ دور در دقیقه تولید می کند. ظرفیت قیف ۱۴ تن است. (i)۲۱۰۰-۵ تا حدود ۴۶ فوت عرض با سرعت ۱۱۰۰ تن در ساعت سنگ فرش می شود. موتور Deere حدود ۲۵۰ اسب بخار در ۲۰۰۰ دور در دقیقه تولید می کند. ظرفیت قیف ۱۴ تن است. نسل جدید سنگفرش ها دارای ارگونومی جدید اپراتور، فرآیندهای خودکارتر و زمان راه اندازی سریع تر و کاهش صدا و انتشار آگروز هستند.



کاتریلار

اسکریدهای جدید

سنگفرش های آسفالت کاتریلار مدل های AP۱۰۵۵ و AP۶۰۰، AP۶۵۵، AP۱۰۰۰ با فناوری جدید و بهبود دید به روز شده اند. روکش های SE۴Y FM CAT و SE۶۰ FM CAT دارای توسعه دهندهایی هستند که در جلو نصب شده اند تا به ترتیب برای سنگفرش با عرض وسیع تر برای محدوده سنگفرش های ۸ تا ۲۰ فوت و ۶ اینچ و ۱۰ تا ۲۵ فوت و ۶ اینچ استفاده شود.

یک سنسور اختیاری برای اندازه گیری ارتفاع مواد در قیف اضافه شده است و یک نشانگر روی صفحه نمایش قرار دارد که اپراتور را قادر می سازد تا به سرعت تعیین کند که چه زمانی به سنگفرش ادامه دهد یا چه زمانی مواد بیشتری را بخواهد. یک سنسور دمای اختیاری اپراتور را از دمای آسفالتی که برای بررسی فرآیند کنترل کیفیت به سنگفرش تحویل داده می شود مطلع می کند.



ROADTEC

دیزل کامینز

روکش آسفالت ROADTEC RP-۲۵۰E یک واحد شنی دار ۱۰ فوتی است که توسط یک دیزل کامینز با قدرت ۲۴۱ اسب بخار در ۱۹۰۰ دور در دقیقه نیرو می گیرد. سرعت آن به ۲۳۳ فریم در دقیقه می رسد. مونتاژ مارپیچ را می توان به صورت هیدرولیکی بالا و پایین کرد، که به گفته شرکت، می تواند به حذف جداسازی در مخلوط های خاص کمک کند. سنسورهای استاندارد خوراک صوتی هر طرف سیستم تغذیه را کنترل می کنند. هر مارپیچ توسط موتور خاص خود به حرکت در می آید و عرض زنجیره ای مارپیچ تا کمترین مقدار موجود برای حذف بیشتر جداسازی خط مرکزی به حداقل رسیده است. در این دستگاه هر نوار نقاله به طور مستقل رانده می شود.



BOMAG

ارتقاء پلتفرم اپراتور

سنگفرش های ۸ فوتی سری CR ۸۲۰ دارای پلت فرم اپراتور جدید، کنترل های جدید و دید بهبود یافته هستند. این سنگفرش دارای موتور دیزلی ۱۶۰ اسب بخاری و قیف ۱۰ تنی است. پروژه های معمولی برای ماشین های جدید شامل پارکینگ ها، روکش های پیاده رو، خیابان ها، بزرگراه های شهرستان و شانه های بین ایالتی است. هر دو سنگفرش آسفالت شنی دار و چرخدار، CR ۸۲۰ T و CR ۸۲۰ W به ترتیب، ارتقاء قابل توجهی را در پلت فرم اپراتور دارند. صندلی و کنسول های دوتایی دید بهتری را از هر دو سمت چپ و راست سنگفرش فراهم می کنند، و ویژگی «نمای جانبی» این شرکت، صندلی و کنسول را در چهار زاویه مختلف به بیرون می چرخاند تا دید به طرفین سنگفرش و دروازه های انتهایی کف را افزایش دهد.





« AUSA

دامپر داخل سایت D151AEG AUSA دارای باری در حدود ۳۳۰۰ پوند است و با باتری های لیتیوم یون تغذیه می شود. موتور الکتریکی آن حداکثر ۱۷,۳ کیلووات را تولید می کند که به گفته این شرکت با دیزلی معادل آن مطابقت دارد. محدوده عملیاتی یک روز کاری معمولی با ظرفیت باتری ۱۲,۳ کیلووات ساعت است. تحویل برق برای عملکرد و روان بودن به صورت الکترونیکی مدیریت می شود. بازسازی باتری زمانی که پدال گاز آزاد می شود یا هنگام کار در سرایشی اتفاق می افتد. باتری ها با اتصال به ولتاژ ۲۳۰ ولت در عرض دو ساعت بین ۲۰ تا ۸۰ درصد شارژ می شوند.

DEERE

بیل مکانیکی ۲۰۰ G-TIER مدل جدید است. این دستگاه ۲۳ تنی ۱۴۶ اسب بخار قدرت دارد و تا ۲۳ فوت حفاری می کند. سیستم مدیریت هیدرولیک POWERWISE PLUS از فناوری بصری برای ارائه نیروی مورد نیاز استفاده می کند. کنترل های پایلوت برای جریان پمپ دقیق اندازه گیری می شوند و به ارائه عملکرد کارآمد دستگاه در مصرف سوخت کمک می کنند. با فشار دادن یک دکمه روی جوی استیک، اپراتورها می توانند قدرت را افزایش دهند و عملکردهای بوم-آپ و بلند کردن خودکار را تغییر دهند. دو بسته کمکی فشار بالا و جریان بالا در کارخانه نصب شده است.



BOBCAT

تله هندلر TL519 یک توسعه خط با ظرفیت بالا ۵۵۰۰ پوند و ارتفاع بالا ۱۹ فوت است. این موتور از یک موتور ۷۴ اسب بخاری بهره می برد و دارای گیربکس هیدرواستاتیک دو سرعته است. سیستم نصب BOBCAT POWER BOB-TACH استاندارد است. چهار حالت فرمان و پنج حالت عملکرد تطبیق پذیری را در اختیار اپراتورها قرار می دهد. کابین با دید بالا، صندلی با تعلیق بادی، سیستم تهویه مطبوع، و صفحه ابزار دقیق خوانا مانند سایر ماشین های سری R ارائه می دهد. یک جوی استیک بصری، جهت حرکت، عملکردهای بالا بر و شیب، گسترش بوم و هیدرولیک کمکی را کنترل می کند. دسترسی کنترل نوک انگشتی شامل، در سمت جلوی جوی استیک، سوئیچ جهت جهت جلو، خنثی و معکوس است. سوئیچ حرکت دو سرعته، شناور بازوی بالا بر، امتداد دهنده بوم، تنظیمات عملکرد دستگاه و هیدرولیک کمکی در پشت جوی استیک قرار دارند.



« CAT

به گفته این شرکت، بیل مکانیکی ۴۵ تنی ۳۴۰ جایگزین CAT ۳۳۶ با افزایش ۱۰ درصدی بهره وری شده است. دیزل CAT C9.3B ۳۴۷ اسب بخار قدرت دارد و دسترسی CAT ۳۴۰ تقریباً به ۲۷ فوت می رسد. این ماشین دارای وزنه تعادل ۷,۵ تنی است. سه حالت موتور موجود است. حالت قدرت حداکثر توان را ارائه می دهد. حالت هوشمند به طور خودکار موتور و قدرت هیدرولیک را با شرایط حفاری مطابقت می دهد. و حالت ECO سرعت موتور را به ۱۵۰۰ دور در دقیقه ثابت کاهش می دهد. به گفته این شرکت، فواصل خدمات هماهنگ ۱۰۰۰ ساعته روغن و فیلتر سوخت، هزینه نیروی کار برای ۹ تعویض روغن و فیلتر سوخت و هزینه قطعات برای ۲۷ فیلتر روغن و سوخت در بیش از ۱۰۰۰۰ ساعت کار دستگاه را حذف می کند.



LIEBHERR

کامیون کمپرسی مفصلی مدل TA ۲۳۰ دوباره طراحی شده است. نسل ۸ LITRONIC ADT دارای وزن وسیله نقلیه خالی ۵۴۲۰۰ پوند و محموله ۶۱۸۰۰ پوند است که می تواند تا ۲۳,۶۷ یارد مکعب را حمل کند. موتور ۳۶۰ اسب بخاری سرعت تا ۳۵,۴ مایل در ساعت در ۹,۹ مایل در ساعت در معکوس را ارائه می دهد. گیربکس انتقال نیرو در زیر کابین قرار گرفته است، و سیستم تصفیه گازهای خروجی اگزوز در پشت کابین قرار دارد که امکان ایجاد زاویه شیب بزرگ کاپوت را فراهم می کند. مفصل چرخشی بازطراحی شده امکان حرکات مستقل قسمت جلو و عقب را می دهد.



« GENIE

تله هندلر GTH-1256 یک توسعه خط است و ظرفیت بالا ۱۲۰۰۰ پوندی دارد. حداکثر ارتفاع بالا ۵۶ فوت ۳ اینچ است که می تواند ۶۰۰۰ پوند را بلند کند. حداکثر فاصله ۴۲ فوت است که می تواند ۳۵۰۰ پوند به آن برسد. این خودرو دارای یک موتور DEUTZ ۱۲۰ اسب بخاری با گیربکس چهار سرعته قدرتی است. تله هندلر دارای دیفرانسیل لغزش محدود در هر دو محور و ۴ چرخ متحرک تمام وقت است. همچنین خطوط تک کاشی، سیاره ای، تخصصی و گیربکس در این ماشین قابل اشاره هستند.



Heavy Equipment

The Magazine for Iran's Heavy Equipment Industry
License Holder & Editor : Mohammad Zandi Karimi
Address : No.03,Haftlang Alley,North Adl blvd,Tehran,Iran
Tel : +9821-44495427
Printed at : Hadaf Novin

آدرس نشریه: تهران-کیلومتر ۱۵ جاده مخصوص- خیابان ۵۵
خیابان یکم غزالی - سرای محله شهرک غزالی - طبقه سوم
تلفن: ۴۴۵۵۴۷۷۳ - ۰۲۱
چاپ: هدف نوین

www.sanginonline.com
[sanginonline](https://www.instagram.com/sanginonline)

ماهنامه تخصصی ماشین آلات سنگین ایران

صاحب امتیاز و مدیرمسئول: محمد زندی کریمی

مدیر اجرایی: مرضیه احمدی صالح

سر دبیر: حبیب خلیفه

مدیر هنری: مهدخت دهقان

همکاران تحریری: امین امینی

۱۲ هفتین سگین

سال پنجم - شماره پنجاه و هفتم - اسفند ۱۴۰۱

سنویارس

SNOW PARS

یک گام جلوتر



www.snowpars.com